

### Diplôme - Niveau II

Certificateur : Université Toulouse I - Capitole

#### DEFINITION

Les titulaires sont capables de concevoir et de mettre en œuvre une démarche de relation clients – fournisseurs, de négocier des contrats (modalités, clauses, contentieux...), de sélectionner, gérer et suivre des fournisseurs et de contrôler les délais et coûts d'approvisionnement.

#### CONTENU

- ▶ Environnement des achats : Gestion financière / Logistique / Qualité
- ▶ Techniques d'achat : Marketing / Administration / Evaluation
- ▶ Techniques de communication et de négociation
- ▶ Anglais
- ▶ Economie et droit

#### VOIES D'ACCES

- Formation initiale – scolaire : OUI
- Apprentissage : OUI
- Formation continue : OUI
- Candidature individuelle : NON
- VAE : OUI

#### FORMATION

**Durée :** 1 an dont 16 semaines de stage en entreprise

**Lieux (à titre indicatif) :** Université Toulouse I - Capitole

**Conditions d'accès :**

- ▶ Etudiants titulaires d'un diplôme bac + 2 (L2, DUT, BTS, BTSA ou DEUST de type industriel ou tertiaire)
- ▶ Ou techniciens et cadres moyens de PME-PMI, de grande entreprise, d'établissement public ou para-public (après validation des acquis professionnels et/ou de l'expérience)

#### RELATION AVEC LES METIERS

- ▶ **Supply chain - Achats - Logistique :**
  - Acheteur(se)